

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
21/04/2014	LA CUARTA - STGO-CHILE	18	2	FERIANTES FIRMAN COTOTO CONVENIO PA' ADQUIRIR TOCOS CHEVROLET	26x14,9	No Definido

Obtendrán además oportunidades crediticias

Feriantes firman cototo convenio pa' adquirir tocos Chevrolet



Felipe Melhuish, gerente comercial de Melhuish; Héctor Tejada, presidente ASOF C.G., y Marco Malverde, director comercial GM, al momento de la firma del acuerdo que beneficiará a los feriantes.

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
21/04/2014	LA CUARTA - STGO-CHILE	18	3	FERIANTES FIRMAN CONVENIO PA' ADQUIRIR TOCOS CHEVROLET	9x10,9	No Definido

El acuerdo contempla condiciones especiales de negociación, que les permitirán a los titanes de los puestos adquirir vehículos de trabajo a muy buenos precios.

Con las 'millonarias' estampadas en un convenio, la automotora Melhuish, concesionario Chevrolet, y la Confederación Gremial Nacional de Organizaciones de Ferias Libres (ASOF C.G), sellaron un acuerdo que contempla un trato preferencial en precios y créditos al adquirir los papús de trabajo pertenecientes a su línea de productos. La firma del acuerdo, realizado oficialmente el lunes pasado, entre el gerente comercial de Melhuish, Felipe Melhuish; el director comercial de General Motors (GM) Chile, Marco Malverde, y el presidente de la ASOF C.G., Héctor Tejada, cerró el compromiso por parte de la concesionaria de entregar condi-

ciones especiales a los feriantes asociados a la confederación, para adquirir así la nueva línea de vehículos Chevrolet. La gracia de la iniciativa es que los titanes de los puestos podrán acceder a precios de grandes empresas, solo por el hecho de comprar un furgón o camioneta, gozando de oportunidades de crédito sin tanto papeleo.

Tal como precisa Felipe Melhuish, gerente comercial de la concesionaria de GM en Chile, "el convenio surge básicamente para darle a los pequeños comerciantes asociados a ASOF C.G: precios como si fueran grandes flotistas, a través de estos bloques comerciales que

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
21/04/2014	LA CUARTA - STGO-CHILE	19	2	FERIANTES FIRMAN COTOTO CONVENIO PA' ADQUIRIR TOCOS CHEVROLET	12,8x11,9	No Definido

se crean con la asociación”.

Asimismo, el ejecutivo precisó que mediante el convenio suscrito existirá además la posibilidad de acceder a oportunidades de financiamiento: “Hoy tenemos la opción de que puedan optar a créditos que son menos rígidos que en la banca normal y que a lo mejor dentro del mercado requerirían bastante más documentación y tiempo en dárselo”.

Por su parte, el presidente de ASOF C.G, Héctor Tejada, destacó la importancia de este acuerdo, que entrega precios muy convenientes para que los feriantes adquieran sus vehículos, ya que “para un feriante su negocio se hace sobre ruedas. Por eso, el tener movilización propia para poder comprar te da autonomía de tiempo, te da ventaja y ayuda a la existencia misma de la feria, ya que se trata de vehículos modernos y más silenciosos. Por lo mismo, tener un buen vehículo implica ofrecer también un mejor servicio”.

OPORTUNIDAD DE FINANCIAMIENTO

Respeto de la alternativa de financiamiento crediticia para los feriantes asociados a ASOF C.G,

María Teresa Duque, gerente de Distrito GMAC, explicó que “les pedimos que tengan una declaración jurada notarial, declarando sus ingresos y el permiso de la

municipalidad. Lo demás es llenar una solicitud de crédito informando cuál es el patrimonio que tienen”.

De igual modo y para tranquilidad

de los feriantes, la ejecutiva explicó que las tasas están de acuerdo al mercado. “En especial en este convenio les vamos a dar la tasa de plan de camiones y camionetas,

porque es lo que la mayoría va a financiar, ya que no tenemos distinción de tasas en cuanto al giro del cliente, menos con este convenio”, señaló Duque.

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
21/04/2014	LA CUARTA - STGO-CHILE	19	3	FERIANTES FIRMAN COTOTO CONVENIO PA' ADQUIRIR TOCOS CHEVROLET	21,2x9,3	No Definido

