

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
17/06/2013	LA CUARTA - STGO-CHILE	13	3	ANTES ENPUJABA SU CARRITO Y AHORA TIENE MEGA PUESTO DE MOTE CON HUESILLOS	13,2x13,5	No Definido

El "Tío Pedro" ya es un clásico en varios sectores de La Florida

Antes empujaba su carrito y ahora tiene mega puesto de mote con huesillos

El ingenio de titán le permitió armar su negocio a punta de esfuerzo. Actualmente, cuenta con una infraestructura de lujo para recibir a toda su fiel clientela.

Todas las mañanas Pedro Beltrán se levantaba al alba y sacaba su carrito de mote con huesillos. A puro ñeque el titán lo empujaba cerca de 20 cuadras para llegar hasta la feria donde se disponía a atender a su clientela con su producto más fresquito que una lechuga. Durante varios años, ésa fue la tarea cotidiana que permitió con el paso del tiempo habilitar un camión tres cuartos especialmen-

te acondicionado y más de diez mesas, con que recibe a sus caseros en la actualidad.

Para esta tremenda evolución tuvieron que pasar 30 años. Hoy, Peter es reconocido hasta por los capos de ASOF, quienes lo invitan a dar charlas.

"Me gustaría que hartas personas tuvieran la iniciativa que yo he tenido. Desde que estoy en la feria van casi 30 años, mis hijos son todos

mayores y están educados gracias a mi trabajo. Me ha tocado vivir penurias, satisfacciones, tristezas y alegrías", se quebró.

- ¿Cómo comenzó su pega?

- Con un carrito chico, empujándolo, me iba desde Departamental con La Florida hasta arriba. Eran cerca de 20 cuadras y era algo que hacía cuando era más joven. Después salté a una camioneta y fui escalando hasta un camión Kía del año

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño	Estimación
17/06/2013	LA CUARTA - STGO-CHILE	13	4	ANTES ENPUJABA SU CARRITO Y AHORA TIENE MEGA PUESTO DE MOTE CON HUESILLOS	13,2x13,5	No Definido



DON PETER VENDE MÁS DE 100 LITROS CUANDO HACE FRÍO, PERO SU PRODUCCIÓN SUPERA LOS 400 LITROS EN ÉPOCAS CALUROSAS.

Pedrito Beltrán agradece que un amigo le enseñara los secretos de este rico brebaje.

2012, el que todavía estoy pagando.

- ¿Y cómo llegó al mote con huesillos?

- Vi a un amigo que le iba bastante bien en la feria. Le pedí a un amigo que me enseñara a elaborar el juguito y gracias a él estoy bastante bien ahora.

- ¿Y cuándo incorporó la atención con las mesas?

- Es que con mi inteligencia me di cuenta de que lo más importante es que mi clientela se sintiera cómoda comiéndose un motecito. Ellas recorren toda la feria y llegan cansadas, entonces la idea es que puedan sentarse.

- ¿Cuáles son sus próximos desafíos?

Le estoy haciendo empeño para vender un cafecito y sanguchito, para los días nublados y lluviosos. Junio, julio y agosto tengo época de ventas muy bajas, pedí la ayuda a un dirigente y ahora estamos haciendo todos los trámites.